

UIT DIE PEN VAN DIE CEO (7/19)

(Volg my op Twitter [justchad_cga](#))

Justin Chadwick 15 Februarie 2019



"My biggest fear is that when I die my wife will sell my bicycles for what I told her they cost." Anon

CGA LEDEVERGADERING 14 MAART 2019

Na afloop van die CGA Sitrus Summit op Donderdag 14 Maart 2019, word produsente na 'n CGA ledevergadering genooi wat om 13:30 by dieselfde plek begin (Boardwalk Hotel, Port Elizabeth). Die doel van die vergadering is om kwessies van belang vir produsente te bespreek en om die CGA raad en bestuur te lei in die formulering van strategie en die uitvoering van ons mandaat. Om te verseker dat die besprekings gestruktureerd is (sonder om die omvang te beperk) word 'n lys van besprekingsonderwerpe opgestel. Die volgende items is geïdentifiseer: Terugvoering oor die suurlemoenmarknavorsing in Saoedi-Arabië, terugvoering oor Promar VSA navorsing, gevolg deur 'n bespreking oor die CGA mandaat ten opsigte van marknavorsing en markontwikkeling; AgriSEB en die CGA se betrokkenheid by die akkreditering van lede; meer besonderhede en bespreking oor die 6-punt logistieke plan; Phytclean opdatering en implikasies vir die bedryf; CGA finansies en die voorbereiding vir die volgende heffingsiklus. Kan produsente asseblief enige ander onderwerpe vir bespreking na justchad@iafrica.com stuur?

FIETSRY "stuff"

Die CGA het 'n korporatiewe fietsryhemp ontwerp wat beskikbaar is teen R300 per hemp, uitsluitlik vir sitrusprodusente. Om 'n hemp te bestel, stuur jou bestelling aan [Mitchell Brooke mitchell@cga.co.za](mailto:mitchell@cga.co.za) teen **Vrydag 1 Maart 2019** en dui jou naam, hempgrootte (stel voor - een grootte bo normale hempgrootte), maatskappy se naam en afleweringadres aan.



'n PAAR GEDAGTES VAN FRUIT LOGISTICA

Die woord "versigtigheid" is verlede week baie by die Suid-Afrikaanse stalletjie by Fruit Logistica in Berlyn gebruik. In die verlede was dit meestal die uitvoerders wat ondervind het dat 'n swak Suid-Afrikaanse tafeldruifveldtog na Europa deur 'n moeilike sitrusseisoen gevolg word. Die terugvoer van die tafeldruifbedryf is nie baie belowend nie - meeste tafeldruifuitvoerders rapporteer baie swak opbrengste. Daarbenewens het die begin van die noordelike halfronde se 2018/19 veldtog baie aan die ander kant van die ewenaar teleurgestel, en hul seisoen is nog lank nie verby nie. Interessant genoeg, by die Freshfel-vergadering was die woorde wat lede gebruik het om die internasionale handelstransaksies te beskryf, "uitdagend" en "groei". Die groei in sitrusvolumes blyk 'n algemene tendens in alle sitrus-uitvoerlande te wees - beslis in die suidelike halfronde is daar 'n aansienlike groei in sitrusuitvoere vanaf Peru, Chili, Australië en Suid-Afrika. Meer as ooit tevore sal Suid-Afrikaanse sitrusuitvoerders nodig hê om te konsentreer op die eienskap wat ons produk onderskei; daar sal geen plek vir vrugte wees wat die verbruiker nie wil hê nie.

CGA SITRUS SUMMIT UPDATE

Met net minder as 'n maand om te gaan, het afgevaardigdes se getalle die 400 merk bereik - ons is baie opgewonde om 'n geleentheid aan te bied wat soveel belangstelling vanuit Suider-Afrika se sitrusfamilie lok. Die pre-Summit toer is ook besig om vol te raak - die Patensie toer het beperkte plekke beskikbaar, terwyl die Sondagsrivier toer meer beskikbaar het. As jy na die Oos-Kaap reis, waarom nie 'n paar dae ekstra neem en gaan kyk of die plaaslike produsente wat daarop aanspraak maak dat hulle die mees progressiewe sitrusprodusente in die bedryf is, regtig waar is.

DIE CGA GROEP SE MAATSKAPPYE (CRI, RIVER BIOSCIENCE, XSIT, CGA CULTIVAR COMPANY, CGA GROWER DEVELOPMENT COMPANY & CITRUS ACADEMY) WORD DEUR SUIDER-AFRIKA SE SITRUSPRODUSENTE BEFONDS